ÉDITEUR - INTÉGRATEUR DE SOLUTIONS SECTORIELLES ET MÉTIERS



Prodware

Créé en 1989, Prodware est éditeur - intégrateur de solutions sectorielles et métiers. Cette activité s'inscrit dans un créneau particulier où le succès passe par le mariage très étroit entre la maîtrise des techniques informatiques et la connaissance des métiers de la gestion.

Premier partenaire de Microsoft sur la zone EMEA, premier partenaire de Sage et d'Autodesk en zone francophone, Prodware est l'acteur de référence dans la mise en place de solutions informatiques globales. Prodware est également éditeur de solutions sectorielles répondant à vos besoins spécifiques.

Dans un souci de proximité, en France, comme à l'international, Prodware est implanté dans 15 pays avec 43 bureaux. Fort d'alliances stratégiques solides, Prodware accompagne les entreprises dans leur déploiement à l'international.

Entreprise citoyenne, Prodware soutient ses clients dans leur démarche de développement durable avec son offre de services GreenlTude.

Enfin, Prodware a toujours placé le collaborateur au cœur de sa stratégie via une politique RH ambitieuse favorisant son épanouissement au service des clients.

Création • • • • •	Prodware 1er intégrateur en France sur Sage et Microsoft • •	Introduction en bourse • • •	Consolidation en zone francophone • • • • • •	Développement de l'offre en Europe et en Afrique • • •
1989	1997	2006	2007	2008



catalogue sectoriels et métiers

développement à l'international

par industries

l'offre face à la révolution digitale

2015 à aujourd'hui 2009 2011 2014

CHIFFRES CLÉS PRODWARE GROUP



167 M€
CHIFFRE D'AFFAIRES 2017



1277
COLLABORATEURS



15 PAYS



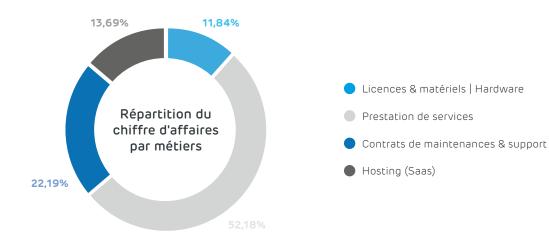
COTÉ EN BOURSE SUR EURONEXT GROWTH (ALPRO)



43 AGENCES



+19 000



PRÉSENCE À L'INTERNATIONAL



Microsoft Dynamics





Notre présence à l'international

Prodware est présent dans 15 pays.

- > Allemagne
- > Angleterre
- > Autriche
- > Belgique
- Côte d'Ivoire
- > Espagne
- > France
- > Géorgie

- > Israël
- Luxembourg
- > Maroc
- > Pays-Bas
- > République Tchèque
- > Roumanie
- > Tunisie



Via son réseau de partenaires et ses alliances, Prodware est capable de couvrir des déploiements dans plus de 75 pays

Prodware, membre fondateur de l'Axpact

L'Axpact rassemble les meilleurs partenaires pour le déploiement de l'offre ERP Microsoft Dynamics AX dans des projets internationaux.



PRÉSENCE EN FRANCE



Microsoft Dynamics





CLOUD & INFRASTRUCTURE









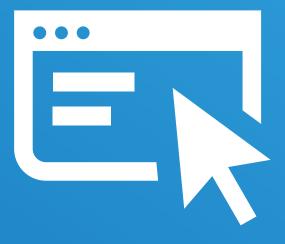
Nos agences en France

- > Aix-en-Provence
- **>** Bayonne
- > Besançon
- > Bordeaux
- > Douvrin
- > Grenoble
- > Lyon
- Nantes

- > Paris
- > Reims
- > Rennes
- > Rouen
- > Senlis
- > Strasbourg
- > Toulouse



Quels sont les besoins de votre entreprise?



QU'ATTENDEZ-VOUS DE VOTRE SYSTÈME D'INFORMATION?

Notre proposition de valeur au service de vos besoins :



Enrichir les processus sectoriels et métiers de votre entreprise



Placer le client au centre du Système d'Information



Améliorer la productivité et l'efficacité grâce aux nouvelles technologies



Rationaliser le Système d'Information



ENRICHIR LES PROCESSUS SECTORIELS ET MÉTIERS DE VOTRE ENTREPRISE

L'ERP, au cœur de la stratégie de l'entreprise, pour l'accompagner dans son développement, ses changements structurels et les nouveaux enjeux qui deviennent ses priorités : Internationalisation, concurrence, modèle métier complexe, législation et contrôle renforcés, démultiplication des échanges et des volumes...



L'ERP doit être pourvu de **fonctions sectorielles** riches et adaptées au métier afin de proposer les bonnes pratiques et améliorer ainsi les processus de l'entreprise.



Le Système d'Information doit couvrir l'ensemble des *composantes fonctionnelles de l'entreprise* afin d'élargir à toute l'entreprise les processus fonctionnels et métiers audelà du cycle classique : achats/ventes/stocks et s'étendre ainsi aux départements Paie & RH, Chaîne d'approvisionnement, Marketing, Support, Bureau d'étude...



Outil incontournable du Système d'Information pour **analyser**, **piloter et décider**, la Business Intelligence doit s'étendre à l'ensemble des composantes sectorielles et métiers de l'entreprise afin d'offrir une couverture d'analyse la plus large et la plus globale possible.



PLACER LE CLIENT AU CENTRE DU SYSTÈME D'INFORMATION

Le Client doit revenir au centre de la stratégie du business de toute entreprise, surtout dans un monde où les concurrents peuvent surgir de partout. Les nouvelles technologies ont permis de développer très fortement les outils au service des clients.



Le XRM (*Multiple Relationship Management*) se démocratise définitivement pour devenir la seconde composante de tout projet informatique. Cet outil de back office commercial & marketing s'étend dorénavant à de nombreuses fonctions métiers de l'entreprise directement en relation avec le client final : Help Desk, Digital Marketing, gestion et suivi des affaires...



Le Commerce en ligne s'impose pour les entreprises du secteur de la Distribution & du Commerce de Détail et, de plus en plus, pour les entreprises Industrielles. Proposé en BtoB, en BtoC, via mobile ou intégré directement dans les outils web des centres de contact, le commerce en ligne devient une composante du cahier des charges des DSI. La connectivité de ces solutions avec l'ERP reste néanmoins un point de passage obligé et complexe. Rares sont les acteurs capables de proposer une telle interopérabilité.

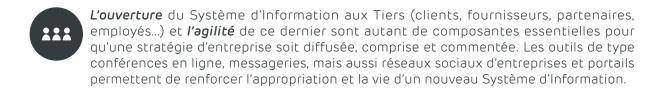


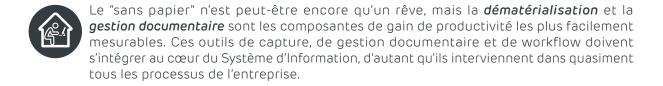
Au-delà de l'engouement aux nouvelles technologies et aux nouvelles manières de communiquer et s'exprimer, *les réseaux sociaux* deviennent un relais mature des sites internet et de la mobilité. Les entreprises y voient un canal permettant de dialoguer, échanger voire même commercer en direct avec leurs clients utilisateurs et/ou consommateurs finaux.



AMÉLIORER LA PRODUCTIVITÉ ET L'EFFICACITÉ GRÂCE AUX NOUVELLES TECHNOLOGIES









RATIONALISER LE SYSTÈME D'INFORMATION

Ces dernières années, des entreprises telles que IBM et Microsoft ont permis de rationaliser la production informatique grâce à la généralisation des solutions de *virtualisation*, de *stockage* et la consolidation physique apportée par les *serveurs Blade*.



Dans le même temps, les opérateurs Télécoms continuent de faciliter la connectivité des entreprises en proposant des débits plus élevés à moindre coût.



La conjugaison de ces deux facteurs permet aujourd'hui *l'avènement du Cloud* public, privé ou hybride. Ce dernier procure aux organisations un *Système d'Information souple*, sécurisé et dont les coûts, comme les niveaux de service, sont explicites.



Le Cloud public permet aux entreprises de disposer de ressources ou de fonctionnalités standards à moindre coût en mode OPEX (dépenses d'exploitation).



Pour une unique organisation, le Cloud privé procure la sécurité et la souplesse du Cloud en mode CAPEX (dépenses d'investissement de capital).

Pour constituer un Système d'Information efficace et rationalisé, les entreprises agrègent dorénavant les technologies et les services du Cloud. Si ces nouveaux usages améliorent la productivité des organisations, ils posent aussi de *nouveaux challenges* aux DSI et RSI qui doivent prendre en charge les *problématiques d'intégration, de sécurité, de performance et d'authentification au sein de Systèmes d'Informations hybrides.*

Prodware adjust, une offre adaptée répondant à vos besoins



PRODWARE ADJUST, L'OFFRE CLAIRE ADAPTÉE À VOTRE SECTEUR ET MÉTIER

Une approche par domaine d'expertise métier et sectoriel

Comprendre le métier ou le secteur du client, le formaliser dans un langage commun, voilà sans aucun doute la base du succès d'un projet.

La stratégie de Prodware est d'allier la connaissance de toutes les composantes techniques d'un Système d'Information à l'expertise sectorielle et métier.

Il y a des domaines qui requièrent une maîtrise parfaite des concepts, de la terminologie et surtout une pratique concrète. C'est pourquoi Prodware met à disposition de ses clients des experts sectoriels et métiers. Nos consultants, issus des secteurs d'activité que nous adressons, ont eu un parcours similaire au vôtre : Chefs Comptables, Trésoriers, DAF, Directeurs Commerciaux, Directeurs Marketing ou Directeurs de Production.

Ils sont à votre service pour construire le Système d'Information qui contribuera à la performance de votre société.



Nos secteurs stratégiques

Manufacturing > Discrete > Process > Food Industry > Life Sciences > Chemicals

Professional Services > IT > Services > Construction & Engineering



Core Solutions

Nous sommes leader dans l'intégration de solutions standards de référence sur le marché : ERP, CRM et autres solutions de gestion éditées par Microsoft Dynamics, Sage, et Autodesk.

Microsoft Dynamics

- icrosore by narries
- Dynamics NAVDynamics AX
- Dynamics CRM
- Dynamics 365

sage

- Comptabilité / Finance
- Gestion Commerciale
- Paie & Ressources Humaines



- Simulation
- Digital prototyping
- BIM

Innovative Solutions

Pour répondre à l'ensemble de vos besoins, nous éditons des solutions innovantes à forte valeur ajoutée et directement connectées aux standards du marché.

Suite Solutions

Des solutions à forte valeur ajoutée nativement intégrées à votre ERP.

- E-commerce
- Logistique
- Mobilité
- Business Intelligence
- Développement Durable

Industry Solutions

Des solutions expertes renforçant la couverture fonctionnelle de votre ERP en fonction de votre secteur d'activité.

- Distribution et Retail
- Manufacturing
- Professional Services

Add-on Solutions

Des accélérateurs fonctionnels et techniques enrichissant votre ERP.

- ETL
- EDI

Service Solutions

Prodware adjust, c'est aussi une offre de conseil et d'accompagnement dans l'intégration, l'hébergement et le financement de solutions avec pilotage dynamique.

Choisissez votre méthodologie de mise en œuvre.

- Méthodologie de déploiement métier
- Méthodologie de déploiement projet
- Méthodologie déploiement à l'international
- Méthodologie projet de migration

Choisissez votre niveau d'assistance, de formation et de services.

- Formation & assistance pour vos collaborateurs
- Extranet accessible 24/24 7/7
- Tierce Maintenance Applicative
 Infrastructure adaptée à vos besoins
- Financement personnalisé via notre filiale Caplease

Choisissez votre mode d'hébergement.

- Dans le cloud ou directement hébergé sur vos serveurs.
- Des solutions d'hébergement adaptées à votre business.





Prodware adjust, une offre adaptée répondant à vos besoins



*Appel gratuit depuis un poste fixe - FR - 08/10/18









